

Отношение розничных инвесторов к фондовому рынку в 2025 году

Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции

Содержание

1. Об исследовании [\[3\]](#)
2. Summary: Основные результаты исследования [\[5\]](#)
3. Портрет розничного инвестора [\[7\]](#)
4. ИИ в инвестициях [\[18\]](#)
5. Отношение инвесторов к нововведениям на рынке инвестиций [\[20\]](#)

1 Об исследовании

Об исследовании



Цель исследования

Оценка мнения розничных инвесторов о рынке инвестиций в России и его развитии в результате реализации законодательных новаций.



Направления исследования

- Портрет розничного инвестора сегодня
- Социально-демографический профиль
- Опыт, квалификация
- Отношение к риску на рынке инвестиций сегодня и горизонт планирования
- Торговая активность и структура портфеля
- Практика принятия решений
- Возможности использования ИИ-технологий в инвестициях
- Отношение к стратегиям автоследования
- Опыт инвестирования в ЦФА
- Отношение к новациям на рынке инвестиций (реализуемым в настоящее время и рассматриваемых Банком России в плане развития финансового рынка на 2026-2028 гг.)*)



Метод исследования

Всероссийский онлайн-опрос инвесторов в городах с населением от 100 тыс. чел. (онлайн-панель Tiburon Research).

При опросе был использован метод формирования выборки с учетом географического распределения и поло-возрастной структуры населения (натуральное распределение по стратам), что позволяет максимально точно оценить текущий портрет розничного инвестора в России.

Размер выборки

1 000 респондентов.
В опросе участвовали инвесторы, инвестирующие через брокерский счет / ИИС не менее 10 тыс. руб.

* Основные направления развития финансового рынка Российской Федерации на 2026 год и период 2027 и 2028 годов // Банк России, Проект от 12 сентября 2025 года
Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

2 Summary: Основные результаты исследования

Summary: Основные результаты исследования

70%

инвесторов считают себя
«начинающими»

Самоопределение инвесторов по уровню опыта часто не связано с их сроком присутствия на рынке. Большая часть инвесторов сегодня не чувствует себя достаточно уверенными. Инвестиционная активность в течение достаточно длительного периода (3 года и более) не дает инвесторам ощущения, что они хорошо владеют информацией и глубоко погружены в происходящие на рынке процессы. Неуверенность определяет желание работать с менее рисковыми инструментами – **80% инвесторов ориентируется на умеренный уровень риска.**

46%

принимают решения
самостоятельно,
важны источники инфо

Розничный инвестор во многом предпочитает быть самостоятельным и активно изучает информацию о рынке инвестиций. При этом **57% опрошенных обращают внимание на аналитику от брокера и банков**, оказывающих брокерские услуги. **Но блогеры/ инфлюэнсеры продолжают удерживать внимание инвестора: их контент не только изучают 46% опрошенных, но 23% использует при принятии решений.**

78%

готовы использовать
ИИ в инвестициях

Инвесторы в повседневной жизни активно взаимодействуют с ИИ: 45% оценили свой уровень взаимодействия с ИИ на 4 и 5 баллов из 5 возможных, а 11% уже хорошо осведомлены о возможностях ИИ на рынке инвестиций. Общий уровень цифровой грамотности формирует у 78% опрошенных готовность к использованию ИИ-решений в инвестициях. Более того, **15% инвесторов уже сейчас принимают решения с использованием ИИ-технологий.**

48%

следят за новациями на
рынке инвестиций

Среди опрошенных инвесторов 48% знакомы хотя бы с одной из 6 тестируемых новаций. Уровень осведомленности коррелирует с общей заинтересованностью в инструментах, которых касается возможное изменение. **Наиболее внимательно следят за рынком квалифицированные инвесторы и чаще выражают готовность использовать те или иные новации.**

73%

готовы перераспределить
капитал при снижении
ключевой ставки

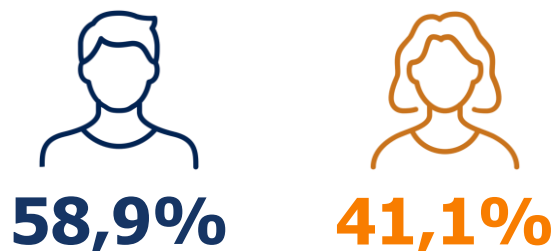
При изменении ставок по банковским вкладам вслед за корректировкой ключевой ставки **73% инвесторов**, имеющих средства на вкладах и накопительных счетах в банках, **будут готовы в среднем 26% своих активов перевести в инвестиции на брокерский счет/ИИС.**

3

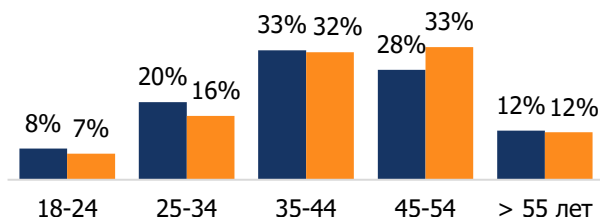
Портрет розничного инвестора

Рынок инвестиций в России является активным инструментом управления капиталом для небольшой части инвесторов

Пол



Возраст



География респондентов



n=1000 респ.

Объем средств для биржевых инвестиций

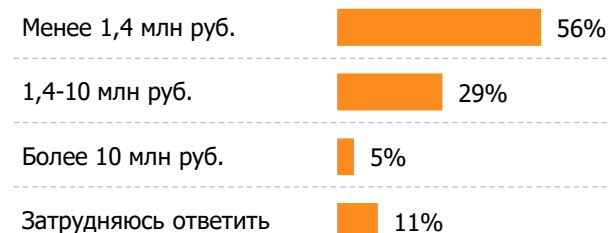
«Мой общий объем средств для биржевых инвестиций составляет:...»



n=1000 респ.

Объем финансового капитала

«Общий объем моего фин. капитала, размещенного на вкладах, счетах и в инвест. инструментах...»



n=1000 респ.

Рынок инвестиций в России интересен как инвесторам-мужчинам, так и женщинам.

Вовлеченность инвесторов разных возрастов и в мужской, и в женской аудитории одинакова, за исключением возраста «45-54 лет»: в составе женщин-инвесторов доля такого возраста чуть выше, за счет меньшего погружения в инвестиции девушек в возрасте 18-34 года.

Инвесторы со счетами, фондируемым на сумму от 10 тыс. руб., сконцентрированы в большей степени в «столицах» и городах-миллионниках:

в них проживают 56% опрошенных респондентов. Учитывая особенность сбора данных на онлайн-панелях, можно предположить на сегодня еще большую концентрацию инвестиционного рынка в крупных городах, где исторически более высокие доходы и возможности диверсификации инструментов управления капиталом.

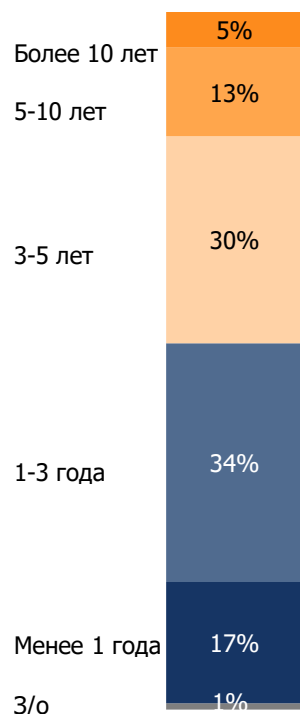
Исследование охватывает инвесторов, имеющих только фондируемые брокерские счета.

17% опрошенных доверили рынку инвестиций более 1 млн руб. финансового капитала, хотя доля инвесторов с общим объемом капитала свыше 1,4 млн руб. составляет почти 35%.

Розничный рынок инвестиций «наторговывает опыт»: несмотря на высокую долю инвесторов с опытом более 3-х лет, 70% инвесторов считают себя «начинающими»

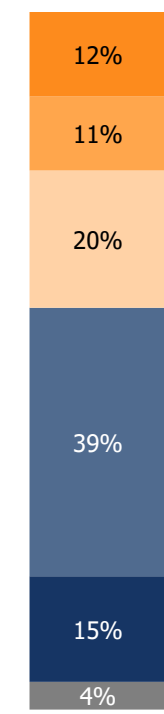
Опыт инвестирования

«Мой общий опыт инвестирования...»



Горизонт инвестирования

«Макс. срок, на который готов инвестировать...»

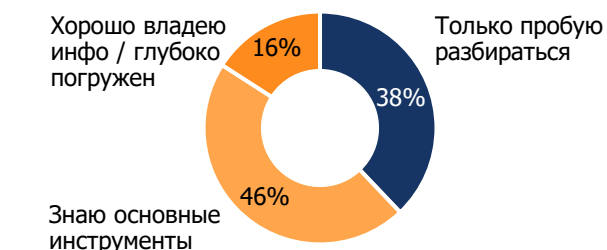


Самооценка опыта в инвестициях

«Я считаю, что я _____ инвестор...»



«...ПОТОМУ ЧТО Я _____ В ИНВЕСТИЦИЯХ»



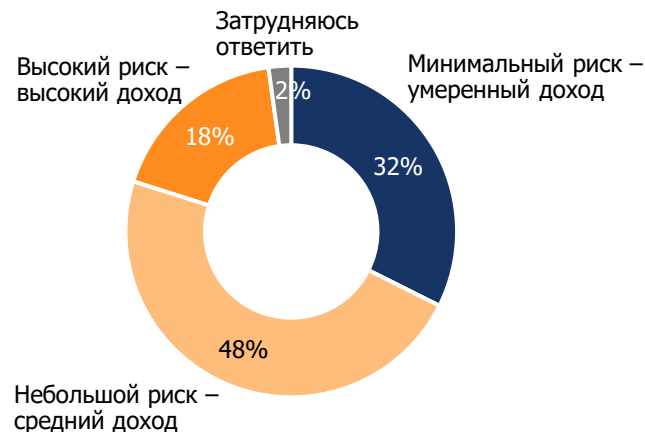
Российский рынок инвестиций, демонстрирующий в последнее время высокую нестабильность, привлекает инвесторов больше в краткосрочной и среднесрочной перспективе. Такая настороженность объясняется небольшим опытом: даже инвестируя более 3-х лет, не все инвесторы считают себя достаточно опытными, для 38% опрошенных текущий статус на рынке можно описать как «только пробую разбираться в инвестициях».

Самоопределение инвесторов по уровню опыта часто не связано с их сроком присутствия на рынке. Даже инвестиционная активность в течение достаточно длительного периода (3 года и более) не дает инвесторам ощущения, что они хорошо владеют информацией и глубоко погружены в происходящие на рынке процессы. В такой ситуации и обучение, и поиск точки опоры в принятии решений будут актуальными для каждого второго инвестора.

80% розничных инвесторов выходит на рынок с умеренным аппетитом к риску

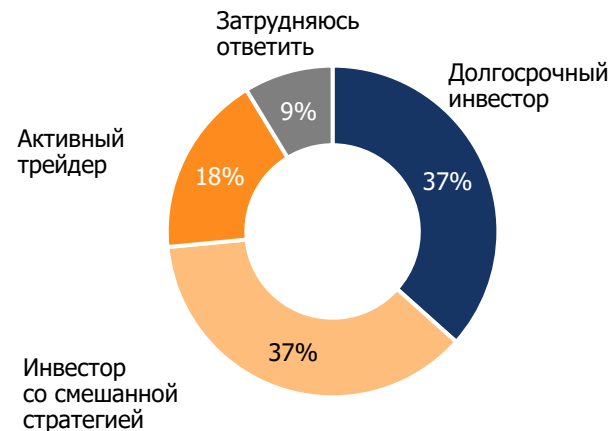
Самоопределение риск-профиля

«Моя стратегия на рынке инвестиций...»



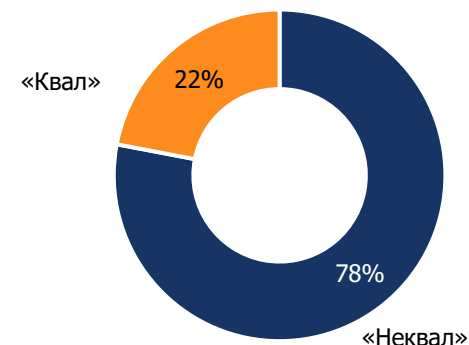
Тип инвестора*

«Как инвестор я бы себя охарактеризовал как...»



Статус квалифицированного инвестора

«Я _____ квалифицированным инвестором»



n=1000 респ.

Розничный инвестор сегодня в большинстве не склонен к агрессивному поведению на рынке: стремится не выходить за границы умеренного риска и готов на небольшие или средние доходы от инвестиций. Учитывая относительно невысокую долю «квалов», стремление к более взвешенному подходу на рынке ценных бумаг в целом должно позитивно отразиться на его развитии. Но даже заявленная консервативная стратегия (ориентированная на небольшой риск) может дать сбой при высокой волатильности рынка, если инвестор не будет чувствовать себя уверенным в принятии решений.

* Тип инвестора – самоидентификация в одной из категорий: «Долгосрочный инвестор» – слежу за долгосрочными трендами, формирую портфель в долгую, ребалансирую портфель; «Активный трейдер» – слежу за краткосрочными движениями рынка, регулярно совершаю сделки; «Инвестор со смешанной стратегией».

Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Инвестиции в ценные бумаги через брокера существенно проигрывают по воспринимаемому уровню риска традиционным инструментам сбережений

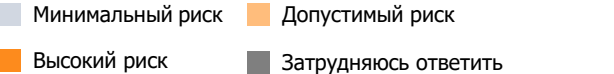
Оценка риска инструментов/способов инвестирования

	Инструмент/способ	Уровень знания	Оценка риска (среди знающих)			
Банковские инструменты	Банковский вклад, накопительный счет	89%	72%24%3%			
	Драгметаллы или металлический счет	66%	46%42%9%			
	Иностранные валюты	54%	24%50%21%			
	Оценка риска в среднем по группе	-	51%36%10%			
Инвестиционные инструменты	Инвестиционная «копилка» в банке	70%	46%41%10%			
	Продукты в страховой оболочке	28%	25%48%17%9%			
	Структурные продукты (ноты, облигации)	48%	22%52%19%7%			
	Фонды недвижимости (ЗПИФ)	36%	19%49%21%10%			
	Готовые инвестиционные стратегии	57%	17%56%20%6%			
	Вложения в ценные бумаги через брокера	100%	14%59%26%			
	Цифровые финансовые активы (ЦФА)	37%	13%53%23%11%			
	Венчурные инвестиции и pre-IPO	19%	6%38%45%11%			
	Криптовалюты	56%	5%26%61%8%			
	Торговля опционами, фьючерсами	41%	4%35%51%9%			
	Оценка риска в среднем по группе	-	18%47%28%7%			
Альтернативные инструменты	Сдача в аренду жилой недвижимости	70%	52%38%7%			
	Сдача в аренду коммерч. недвижимости	59%	46%39%10%			
	Альтернативные инструменты	45%	39%37%15%9%			
	Свой бизнес или участие в партнерском	51%	8%41%46%			
	Краудлендинг (кредитование бизнеса)	22%	7%41%45%7%			
	Оценка риска в среднем по группе	-	35%39%21%			

Инвесторы в целом достаточно сдержанно оценивают уровень риска инвестиций в ценные бумаги через брокера: большая часть опрошенных (59%), имея брокерские счета, считают, что риск по ним в текущей ситуации находится на допустимом уровне, и только 14% склонны полагать, что риск на сегодня минимален. Высокую конкуренцию инвестициям через брокера по уровню риска составляют как классические банковские инструменты (вклады, драг. металлы, ин. валюта), так и альтернативные способы инвестиций.

70% инвесторов знают о возможности вложений средств в инвестиционные «копилки» в банках. Позиционирование инвесткопилки и их экспозиция внутри банковских приложений отражаются на сформированном имидже продукта: по воспринимаемому уровню риска инвестиционные «копилки» ближе к банковским инструментам для накоплений, чем к инвестиционным.

«В текущей ситуации моя оценка риска по этим способам сбережений и/или инвестиций...»



Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Инвестиции в широкий набор инструментов сдерживаются не только отсутствием знания и доступностью инструментов, но и субъективной оценкой риска

Соотношение уровней знания и пользования различными инструментами

«Капитал можно сберечь и/или преумножить с помощью разных инструментов...»,
«В настоящее время у меня размещены деньги в следующих инструментах...»

	Инструмент/способ	Уровень знания	Пользование	Конверсия*
Банковские инструменты	Банковский вклад, накопительный счет	89%	76%	86%
	Драгметаллы или металлический счет	66%	22%	34%
	Иностранные валюты	54%	24%	44%
Инвестиционные инструменты	Вложения в ценные бумаги через брокера	100%	100%	100%
	Инвестиционная «копилка» в банке	70%	34%	48%
	Готовые инвестиционные стратегии	57%	20%	34%
	Криптовалюты	56%	15%	26%
	Структурные продукты (ноты, облигации)	48%	16%	34%
	Торговля опционами, фьючерсами	41%	8%	19%
	Цифровые финансовые активы (ЦФА)	37%	10%	27%
	Фонды недвижимости (ЗПИФ)	36%	7%	21%
	Продукты в страховой оболочке	28%	9%	34%
	Венчурные инвестиции и pre-IPO	19%	4%	19%
Альтернативные инструменты	Сдача в аренду жилой недвижимости	70%	23%	33%
	Сдача в аренду коммерческой недвижимости	59%	11%	18%
	Свой бизнес или участие в партнерском	51%	11%	22%
	Альтернативные инструменты	45%	12%	26%
	Краудлендинг	22%	5%	21%

n=1000 респ.

Несмотря на высокий уровень знания по многим инструментам инвестирования, **инвесторы, использующие брокерский счет, чаще дополняют свой портфель классическими банковскими продуктами** (вкладами, иностранной валютой) и инвестиционными «копилками» в банке, а также используют из альтернативных способов сдачу жилой недвижимости.

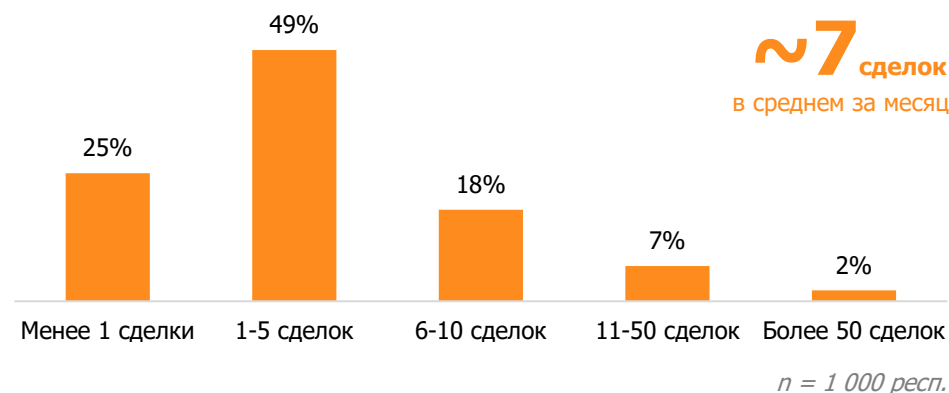
На выбор прочих инструментов инвестирования влияет не только уровень финансовой грамотности, но и субъективная оценка уровня риска, а также доступность инструмента. Ярким примером влияния риска является инвестирование в криптовалюту: о «крипте» знают более половины опрошенных, но инвестируют в нее только 15%, при этом «крипта» получила оценку как самый высокорисковый инструмент (61% знающих поставили «высокий уровень риска»). Иная ситуация наблюдается в использовании для инвестиций структурных продуктов: знание и оценка по уровню риска благоприятные, но вот наличие ограничений для «неквалов» отражается на фактическом использовании.

* Конверсия рассчитана как доля пользующихся инструментом/способом от тех, кто с ним знаком
Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Свою торговую активность на рынке инвестор выстраивает в насыщенном инфополе и только 46% опрошенных принимают решения самостоятельно

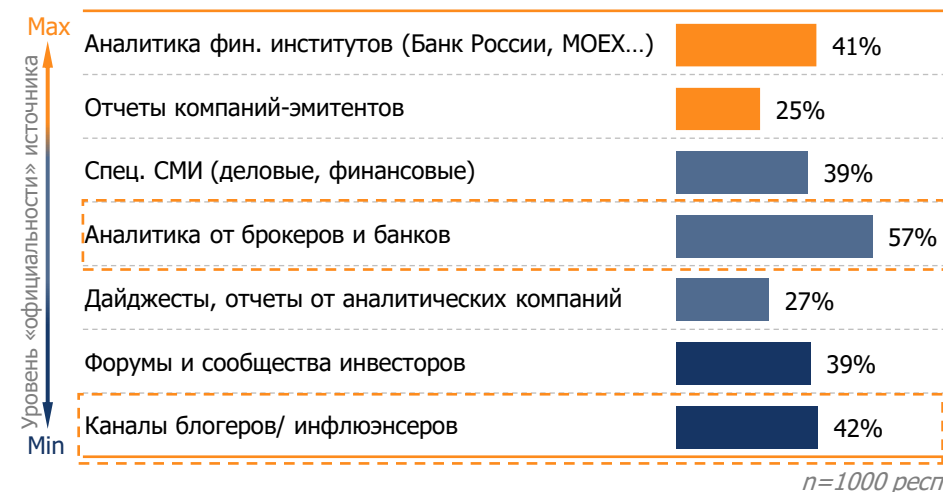
Число совершаемых сделок в месяц

«Как правило, в месяц я совершаю...»



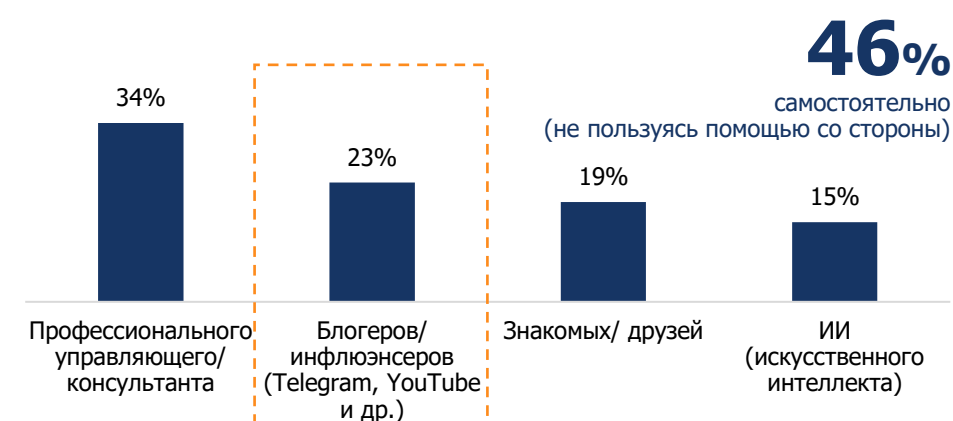
Изучаемые источники информации

«Я изучаю информацию об инвестициях, используя...»



Принятие решения

«В инвестициях я принимаю решения, опираясь на мнение...»



Большая часть инвесторов проявляет умеренную активность: совершают не более 5 сделок в месяц (в среднем – около 7 сделок). Высокая активность – характерная черта только 9% опрошенных, хотя доля тех, кто относит себя к категории «активный трейдер» выше (18%). Такое расхождение может быть связано как с текущим сдерживанием своей активности на рынке (трейдеры в выжидательной позиции), так и в целом с более «массовым» восприятием термина (что важно учитывать в коммуникациях).

В информационное поле инвесторов уверенно вошла аналитика от брокеров и банков, предоставляющих брокерские услуги – лидирующий источник информации об инвестициях. Но блогеры и инфлюэнсеры продолжают удерживать внимание инвестора: их контент не только изучают 46% опрошенных, но 23% использует при принятии решений.

Инвестор пробует широкий набор инструментов, но акции российских компаний уверенно лидируют в объеме усредненного портфеля

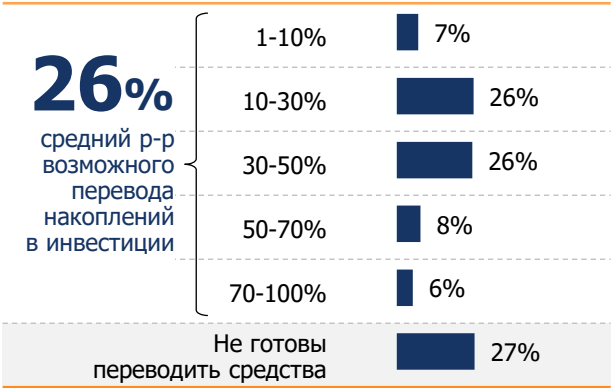
Структура портфеля розничного инвестора: присутствие инструментов и их доля в усредненном совокупном портфеле

«На брокерском счете/ ИИС я инвестирую в следующие продукты, инструменты ...»,
«Структура моего совокупного портфеля ...»

Инструмент/способ	Доля инвесторов, использующих инструмент	Средняя доля в портфеле*
Российские акции	84%	32%
Российские облигации, не включая ОФЗ	41%	10%
Фонды	36%	7%
Драг. металлы	31%	11%
ОФЗ	30%	9%
Валюта	24%	7%
Цифровые финансовые активы (ЦФА)	16%	5%
Иностранные акции, облигации	15%	8%
Фьючерсы и опционы (кроме криптовалюты)	11%	4%
Автоследование	8%	2%
Производные инструменты на криптовалюты	8%	3%
Структурные продукты, ноты	7%	2%

Интерес к инвестициям при снижении ключевой ставки

«Если ставки по вкладам/ накопительным счетам будут снижаться, я переведу в инструменты фондового рынка _____ своих накоплений»



n= 760 респ.

При изменении ставок по банковским вкладам **73% инвесторов**, имеющих средства на вкладах и накопит. счетах, будут готовы в среднем **26% своих активов перевести в инвестиции на брокерский счет/ ИИС.**

n=1000 респ.

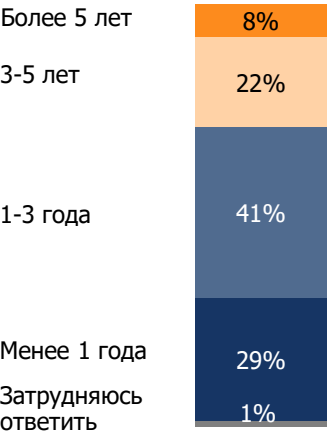
* С учетом взвешивания по объему средств, используемых для биржевых инвестиций
Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Инвесторы, использующие автоследование, рассматривают его как инструмент экономии времени, хеджирования рисков, а также инструмент для обучения



Опыт инвестирования

«Мой опыт инвестирования в стратегии автоследования...»



n=79 респ.
(малая выборка!)

Преимущества пользования автоследованием

«Я считаю, что основные преимущества стратегий автоследования...»



n=1000 респ.

Предпочтения по авторам стратегий

«Я пользуюсь автоследованием от...»



n=79 респ. (малая выборка!)

Использование стратегий автоследования актуально как для опытных инвесторов, так и для тех, кто только делает первые шаги в инвестициях. Но уровень проникновения продукта на рынок низкий: только 8% пользования и совсем небольшая доля в усредненной структуре совокупного портфеля. Ключевыми драйверами пользования являются, с одной стороны, возможность инвестировать с меньшими временными затратами, а с другой, желание «почувствовать» рынок, научиться торговать в комфортном продукте с экспертной поддержкой.

Почти половина инвесторов готовы инвестировать в ЦФА, однако дефицит знаний об инструменте, уровень риска и сомнения в ликвидности сдерживают развитие

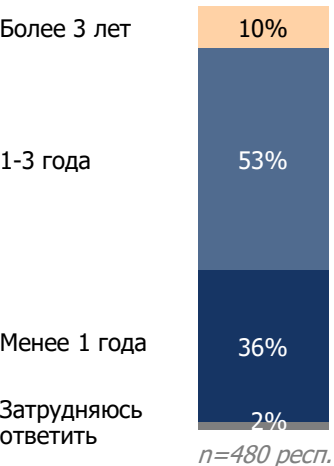


Цифровые финансовые активы используют уже не менее 15% розничных инвесторов, при этом готовность рассматривать инструмент для будущих инвестиций выразили почти 50%. Инвесторы видят в ЦФА целый ряд преимуществ, почти в равной степени оценив и высокую доходность, и выбор базовых активов. На привлекательность инструмента влияет и его инновационность, имидж продукта.

Основная часть инвесторов, интересующихся ЦФА, рассматривают горизонт инвестирования в них на срок 1-3 года, что в целом соответствует сложившейся практике на рынке. При этом формируется интерес и к более долгосрочным вложениям. Возможности роста рынка связаны, в первую очередь, с ростом уровня информированности об особенностях и преимуществах ЦФА, снижение уровня риска и формирование инфраструктуры для высокой доступности и роста ликвидности инструмента.

Срок инвестирования
в ЦФА

«Я рассматриваю инвестиции
в ЦФА на срок...»



Преимущества пользования ЦФА
(для тех, кто готов инвестировать в ЦФА)

«Я считаю, что основные преимущества ЦФА...»



Условия для начала использования
(для тех, кто пока НЕ готов)

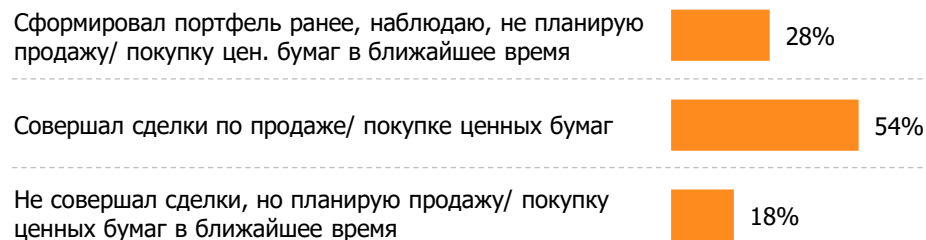
«Я буду готов рассмотреть в ЦФА при условии...»



Уровень удовлетворенности инвестора своей деятельностью на рынке инвестиций относительно невысок, не все «вернулись» к активному поведению

Инвестиционная активность (в течение последних 30 дней)

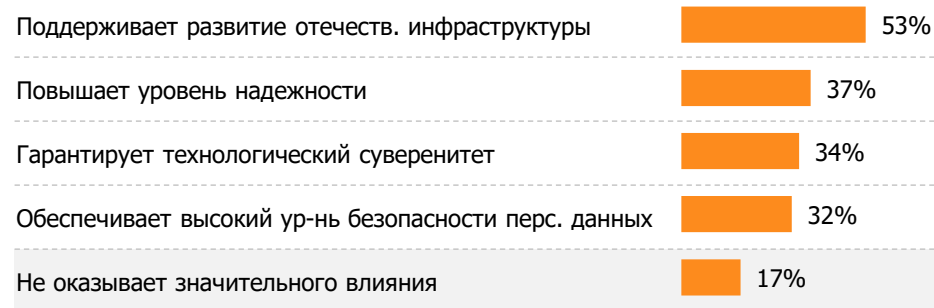
«Мою инвестиционную активность на брокерском счете/ ИИС (индивидуальным инвестиционным счётом) в течение последних 30 дней можно описать так:...»



n=1 000 респ.

Важность использования российского ПО в инвестиционных компаниях

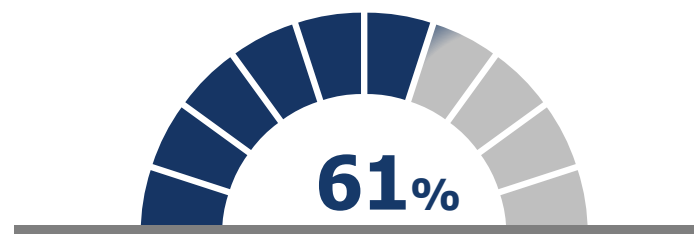
«Использование российского программного обеспечения в инвестиционных компаниях...»



n=1 000 респ.

Индикатор удовлетворенности на рынке инвестиций

«Мою удовлетворенность деятельностью на инвестиционном рынке в целом можно оценить по шкале от 1 до 5...» (доля оценок «4» и «5» из 5-ти максимально возможных баллов)



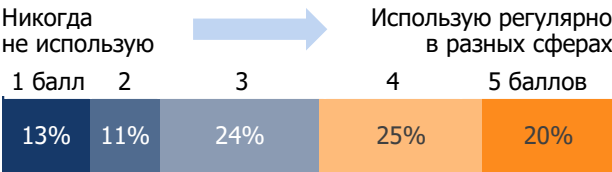
Розничный российский инвестор по-разному ведет себя в ситуации нестабильности рынка: **54% опрошенных, имеющих фондированные брокерские счета, совершают в настоящее время сделки.** Частично отсутствие торговой активности объясняется выбранной стратегией инвестирования: 46-48% долгосрочных инвесторов и инвесторов со смешанной стратегией наблюдали за динамикой на рынке и рассматривали возможности сделок. Однако негативное влияние ситуации можно проследить среди тех, кто считает себя «активным трейдером»: 29% из них также не вышли в течение 30 дней в торговую сессию.

Текущая ситуация на рынке, наличие альтернативных инструментов для инвестирования/ сбережений **сказываются на общем уровне удовлетворенности деятельностью инвестора в рынке: 61% инвесторов поставили высокие оценки (4 и 5 баллов и 5).**

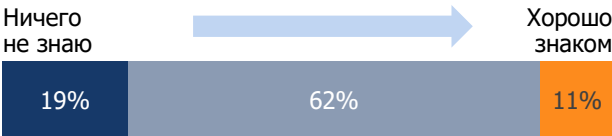
4 **ИИ в инвестициях**

Инвестор «продвинутый» в ИИ: 78% опрошенных готовы к ИИ-решениям в инвестициях, а 15% уже принимают решения с использованием ИИ-технологий

Уровень взаимодействия с ИИ

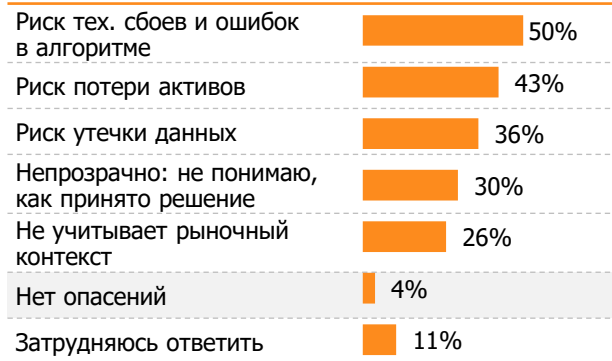


Уровень осведомлённости об ИИ в инвестициях



Опасения использования ИИ в инвестициях

«Мои опасения относительно ИИ в инвестициях:...»



n=1000 респ.

Цели, для которых готовы пользоваться ИИ в инвестициях

«Я готов пользоваться ИИ в инвестициях для ...»



n=1000 респ.

Инвесторы в повседневной жизни активно взаимодействуют с ИИ: 45% оценили свой уровень владения ИИ на 4 и 5 баллов из 5 возможных, а 11% уже хорошо осведомлены о возможностях ИИ на рынке инвестиций.

Несмотря на наличие высокой доли тех, кто согласился хотя бы с одним из возможных опасений/ последствий работы с ИИ, **стоп-фактором ИИ-решения в инвестициях являются только для 22% розничных инвесторов.**

Большая часть опасений связана с рисками некорректной работы (тех. сбои) и потери активов, поэтому инструменты, напрямую влияющие на совершение сделок могут восприниматься с осторожностью. Но в части делегирования ИИ-агентам функций по выбору финансовых инструментов, отслеживанию сигналов, просчета инвестиционных стратегий, а также обработки новостного потока **более 30% инвесторов уже признают возможность оптимизации с ИИ в каждом из направлений.**

5

Отношение инвесторов к нововведениям на рынке инвестиций

Нововведения в отношении ИИС

Нововведение:

С 1 января 2026 года инвесторы, использующие ИИС-3, получают право обратиться за компенсацией в Фонд гарантирования ИИС при банкротстве брокера или управляющей компании. Размер компенсации – не более 1,4 млн руб.

Инвестор может рассчитывать на возмещение, если брокер / УК делали добровольные взносы в новый Фонд гарантирования ИИС, о чем они должны информировать своих клиентов. Новые правила относятся ко всем действующим ИИС-3, даже тем, которые были открыты до появления этого закона.



n=1000 респ.

Готовность изменить инвестиционную активность в ИИС после внедрения нововведения**

«Если брокер/ УК будет участвовать в системе страхования инвестиционных счетов, я ...»

Готовность	Все инвесторы	НЕ знают	Знают
Готов	45%	40%	58%
Не готов	32%	32%	32%
Затрудняюсь ответить	23%	28%	10%

n=1000 респ. n=735 респ. n=265 респ.

Нововведение способно изменить стратегию пользования ИИС почти для половины (45%) инвесторов. Чуть более четверти инвесторов осведомлены о будущей возможности компенсации при банкротстве брокера/ УК – это нововведение может способствовать росту доверия инвест. компаниям, поскольку нацелено на повышение уровня «защищенности» инвестора. В большей степени корректировать свою стратегию готовы квалифицированные инвесторы – 61%, а также инвесторы, нацеленные на средний уровень дохода – 51%.

** Категория «Готов» рассчитывается по следующему правилу:

- Если у респондента есть ИИС-1 / ИИС-2, учитываются варианты ответа «Закрою старый ИИС и открою ИИС-3», «Трансформирую старый ИИС в ИИС-3»;
- Если у респондента есть ИИС-3, учитывается вариант ответа «Буду больше инвестировать через ИИС-3»;
- Если у респондента нет ИИС-3, учитывается вариант ответа «Открою ИИС-3».

Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Готовность использовать ИИС-3 в различных категориях инвесторов*

Опыт инвестирования

До 3 лет	46%	n=516
3 года и более	44%	n=475

Наличие квалификации

«Неквал»	40%	n=780
«Квал»	61%	n=220

Горизонт инвестирования

До 3 лет	48%	n=536
От 3 до 5 лет	50%	n=197
Более 5 лет	41%	n=227

Инвестиционная стратегия

Минимальный риск – умеренный доход	37%	n=324
Небольшой риск – средний доход	51%	n=475
Высокий риск – высокий доход	48%	n=179

* В каждой категории указана доля инвесторов, готовых открыть ИИС-3. В расчет не включены респонденты, выбравшие «Затрудняюсь ответить» на вопрос о профиле инвестора.

Нововведения в отношении ИИС

Нововведение:

Банк России рассматривает предоставление возможности открытия ИИС-3 через операторов финансовых платформ (например, через маркетплейсы Финуслуги, Банки.ру, Сравни.ру).



n=1000 респ.

Готовность открыть ИИС-3 после внедрения нововведения

«Я ... рассмотрю открытие нового ИИС-3 через финансовые платформы»

Готовность	Все инвесторы	НЕ знают	Знают
Готов	17%	13%	31%
Скорее готов	44%	42%	50%
Скорее не готов	25%	28%	13%
Не готов	14%	17%	6%
Затрудняюсь ответить	—	—	—
	n=1000 респ.	n=767 респ.	n=233 респ.

61% инвесторов рассматривают возможность открытия ИИС-3 после планируемого нововведения. Наличие возможности открывать ИИС-3 не только напрямую через инвестиционные компании, а также с помощью финансовых платформ, при удобно выстроенном клиентском пути, может повлечь за собой рост числа новых инвесторов на рынке.

Готовность использовать продукт после нововведения в большей степени заметна среди менее опытных инвесторов – 66% (вероятно, более опытные инвесторы уже имеют открытый ИИС-3), при этом если смотреть на горизонт планирования, то более устойчивые интерес к ИИС-3 заметен среди инвесторов, рассматривающих вложения на срок до 5 лет.

Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Готовность использовать ИИС-3 в различных категориях инвесторов*

Опыт инвестирования

До 3 лет	66%	n=516
3 года и более	55%	n=475

Наличие квалификации

«Неквал»	57%	n=780
«Квал»	73%	n=220

Горизонт инвестирования

До 3 лет	68%	n=536
От 3 до 5 лет	62%	n=197
Более 5 лет	47%	n=227

Инвестиционная стратегия

Минимальный риск – умеренный доход	55%	n=324
Небольшой риск – средний доход	66%	n=475
Высокий риск – высокий доход	61%	n=179

* В каждой категории указана доля инвесторов, готовых открыть ИИС-3. В расчет не включены респонденты, выбравшие «Затрудняюсь ответить» на вопрос о профиле инвестора.

Нововведения в отношении ИИС

Нововведение:

Банк России планирует оценить возможность предоставления инвесторам права вывода с ИИС-3 купонного дохода и доходов от управления фондами без потери права на налоговую льготу (в дополнение к возможности выводить с ИИС-3 дивиденды по акциям).



n=1000 респ.

Готовность использовать возможность вывода купонного дохода с ИИС-3 после внедрения нововведения**

«Я ... использовать возможность вывода купонного дохода/ доходов от управления фондами с ИИС-3, если она появится»

Готовность	Все инвесторы		НЕ знают		Знают	
Готов		54%		47%		71%
Не готов		23%		24%		20%
Затрудняюсь ответить		23%		28%		9%
	n=1000 респ.		n=270 респ.		n=730 респ.	

Внедрение нововведения сделает ИИС-3 более гибким для инвесторов, что приведет к росту вовлеченности в продукт. Одним из ключевых опасений при открытии ИИС выступает обязательство по длительному сроку владения счетом, возможность вывода купонного дохода повысит ликвидность активов: инвесторы смогут получать регулярные выплаты, не закрывая счет. Более половины – 54% инвесторов отметили, что будут пользоваться такой возможностью, если она появится.

** Категория «Готов» рассчитывается по следующему правилу:

- Если у респондента есть ИИС-1 / ИИС-2, учитываются варианты ответа «Закрою старый ИИС и открою ИИС-3», «Трансформирую старый ИИС в ИИС-3»;
- Если у респондента есть ИИС-3, учитывается вариант ответа «Буду больше инвестировать через ИИС-3»;
- Если у респондента нет ИИС-3, учитывается вариант ответа «Открою ИИС-3».

Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Готовность использовать ИИС-3 в различных категориях инвесторов*

Опыт инвестирования

До 3 лет	56%	n=516
3 года и более	53%	n=475

Наличие квалификации

«Неквал»	50%	n=780
«Квал»	68%	n=220

Горизонт инвестирования

До 3 лет	55%	n=536
От 3 до 5 лет	61%	n=197
Более 5 лет	53%	n=227

Инвестиционная стратегия

Минимальный риск – умеренный доход	47%	n=324
Небольшой риск – средний доход	59%	n=475
Высокий риск – высокий доход	59%	n=179

* В каждой категории указана доля инвесторов, готовых открыть ИИС-3. В расчет не включены респонденты, выбравшие «Затрудняюсь ответить» на вопрос о профиле инвестора.

Нововведения в отношении конвертируемых облигаций

Нововведение:

Банк России рассматривает предоставление возможности открытия ИИС-3 через операторов финансовых платформ (например, через маркетплейсы Финуслуги, Банки.ру, Сравни.ру).



n=1000 респ.

Готовность инвестировать в конвертируемые облигации

«Я ... рассмотрю инвестирование в конвертируемые облигации»

Готовность	Все инвесторы	НЕ знают	Знают
Готов	16%	10%	30%
Скорее готов	44%	41%	53%
Скорее не готов	16%	18%	9%
Не готов	9%	11%	3%
Затрудняюсь ответить	15%	19%	6%
	n=1000 респ.	n=707 респ.	n=293 респ.

Конвертируемые облигации – инструмент среднего уровня риска, который в большей степени может заинтересовать средне- и высокорисковых инвесторов. Около 30% инвесторов знали о возможном развитии рынка конвертируемых облигаций в России, 60% – в целом готовы рассмотреть вложения в данный инструмент. Инвесторы с разным горизонтом планирования в равной степени готовы рассматривать пользование данным инструментом: от 60% до 64%. При этом «пробовать новое» в меньшей степени нацелены инвесторы с консервативным риск-профилем. Также, большую заинтересованность в продукте выражали квалифицированные инвесторы (70%).

Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Готовность использовать продукт в различных категориях инвесторов*

Опыт инвестирования

До 3 лет	63%	n=516
3 года и более	58%	n=475

Наличие квалификации

«Неквал»	58%	n=780
«Квал»	70%	n=220

Горизонт инвестирования

До 3 лет	62%	n=536
От 3 до 5 лет	64%	n=197
Более 5 лет	60%	n=227

Инвестиционная стратегия

Минимальный риск – умеренный доход	52%	n=324
Небольшой риск – средний доход	67%	n=475
Высокий риск – высокий доход	63%	n=179

* В каждой категории указана доля инвесторов, готовых инвестировать в конвертируемые облигации. В расчет не включены респонденты, выбравшие «Затрудняюсь ответить» на вопрос о профиле инвестора.

Нововведения в отношении инструментов, привязанных к стоимости криптовалют (для «квалов»)

Нововведение:

В 2025 году для квалифицированных инвесторов было разрешено использовать финансовые инструменты (фьючерсы, опционы, ЦФА), доходность которых привязана к стоимости криптовалют.



Готовность инвестировать в инструменты после внедрения нововведения

n=220 респ.

«Я ... инвестировать в инструменты, доходность которых привязана к стоимости криптовалют»

Готовность	Все инвесторы	НЕ знают	Знают
Готов	32%	18%	43%
Скорее готов	30%	27%	33%
Скорее не готов	15%	19%	13%
Не готов	11%	16%	8%
Затрудняюсь ответить	10%	20%	2%
	n=220 респ.	n=95 респ.	n=125 респ.

Готовность инвестировать напрямую в криптовалюты

«Я ... рассмотреть инвестирование напрямую в криптовалюты, если это будет доступно на российском рынке»

Готовность	Все инвесторы	НЕ знают	Знают
Готов	30%	19%	39%
Скорее готов	36%	31%	40%
Скорее не готов	15%	17%	13%
Не готов	11%	19%	5%
Затрудняюсь ответить	8%	15%	3%
	n=220 респ.	n=95 респ.	n=125 респ.

Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Готовность использовать инструменты в различных категориях инвесторов*

Опыт инвестирования

До 3 лет	67%	n=73
3 года и более	62%	n=144

Наличие квалификации

«Неквал»	—	
«Квал»	62%	n=220

Горизонт инвестирования

До 3 лет	65%	n=105
От 3 до 5 лет	62%	n=53
Более 5 лет	67%	n=54

Инвестиционная стратегия

Минимальный риск – умеренный доход	63%	n=46
Небольшой риск – средний доход	66%	n=102
Высокий риск – высокий доход	59%	n=71

* В каждой категории указана доля инвесторов, готовых инвестировать в инструменты, доходность которых привязана к стоимости криптовалют. В расчет не включены респонденты, выбравшие «Затрудняюсь ответить» на вопрос о профиле инвестора.

Нововведения в отношении
некредитного рейтинга акций

Нововведение:

Для информационной прозрачности рынка разрабатывается независимый некредитный рейтинг акций (по методологии, утвержденной Банком России).

Такой рейтинг должен отражать оценку справедливой стоимости компании-эмитента и соблюдение ею корпоративного законодательства, включая нормы защиты прав инвесторов.



n=1000 респ.

Готовность использовать некредитный рейтинг после внедрения нововведения

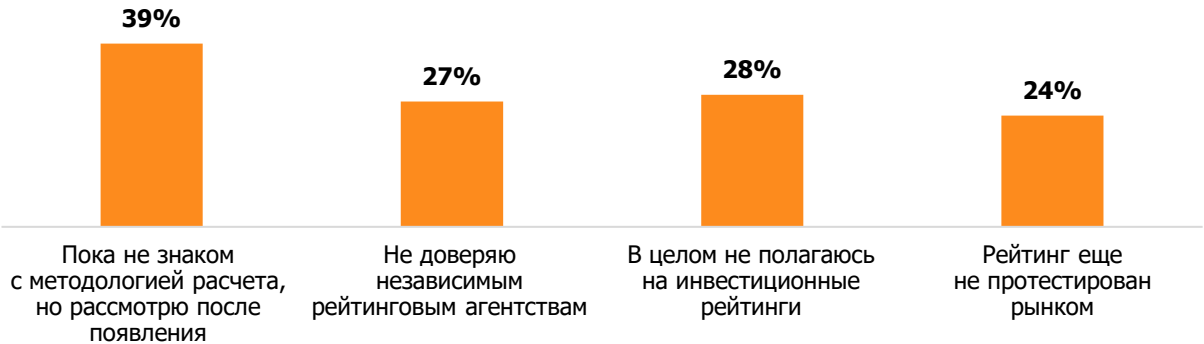
«Принимая решение об инвестициях, я ... использовать некредитный рейтинг акций»

Готовность	Все инвесторы	НЕ знают	Знают
Готов	16%	12%	26%
Скорее готов	47%	43%	58%
Скорее не готов	15%	17%	9%
Не готов	6%	7%	2%
Затрудняюсь ответить	17%	22%	5%

n=1000 респ.

n=716 респ.

n=284 респ.



Источник: Совместное исследование Frank RG и ВТБ Мои Инвестиции, опрос инвесторов, ноябрь 2025 г., выборка – 1000 респ.

Готовность использовать рейтинг
в различных категориях инвесторов*

Опыт инвестирования

До 3 лет	63%	n=516
3 года и более	63%	n=475

Наличие квалификации

«Неквал»	60%	n=780
«Квал»	74%	n=220

Горизонт инвестирования

До 3 лет	63%	n=536
От 3 до 5 лет	62%	n=197
Более 5 лет	69%	n=227

Инвестиционная стратегия

Минимальный риск – умеренный доход	53%	n=324
Небольшой риск – средний доход	69%	n=475
Высокий риск – высокий доход	68%	n=179

* В каждой категории указана доля инвесторов, готовых использовать некредитный рейтинг акций. В расчет не включены респонденты, выбравшие «Затрудняюсь ответить» на вопрос о профиле инвестора.



FRANK RG

125167, Москва, Ленинградский пр-т,
37, офис 517

+7 (495) 280 7051
info@frankrg.com

www.frankrg.com